

# Joulukampanjakirje koteihin

*Adventtikalenterien-, joulukorttien- ja itsenäisyyspäivänkynttilöiden myynti*

## Joulukampanja pähkinänkuoressa

Syksy etenee, joululähestyy. Messukylän Metsäpoikien vuoden tärkein varainkeruukampanja alkaa! Joulukampanjassa Metsäpojat myyvät muiden lippukuntien tavoin erilaisia jouluisia tuotteita varainkeruutarkoituksessa. Osallistua voivat kaikki lippukuntalaiset ja heidän vanhemmat. Tuotemyynnistä saatavilla tuotoilla pidetään lippukuntamme retki- ja leiritoiminnan osallistumismaksut matalina, hankitaan koloille materiaalia viikkokokouksiin sekä parannetaan retkikalustoa.

Joulukampanja on vuoden tärkein yksittäinen varainkeruukampanja Metsäpojille. Siksi pyydämme että tutustutte kotona tähän kirjeeseen huolellisesti. Joulukampanjapäälliköihin saa aina olla yhteydessä, mikäli kysymyksiä herää ennen, jälkeen tai kampanjan aikana!

Kaiken tiedon löydät myös osoitteesta <https://www.metsapojat.fi/joulukamppis>

### Tästä kirjeestä löydät

Perustiedot kampanjasta, sivu 2

- Mitä tuotteita myydään?, sivu 2
- Mitä palkintoja myyjille on tarjolla?, sivu 3
- Kampanjan aikataulu, sivu 5

Tilaaminen ja myyminen, sivu 6

- Tuotteiden tilaaminen, sivu 6
- Tuotteiden myyminen, sivu 6
- Käytännön ohjeita ja vinkkejä, sivu 7

Kampanjan päätteeksi, sivu 8

- Myymättömien tuotteiden palautus, sivu 8
- Myyntitulojen tilitys lippukunnalle, sivu 8

### Yhteystiedot

Joulukampanjapäälliköt:

Jesse Kuohukivi, Ville Siltanen, Väinö Korkeamäki ja Rasmus Repo

sähköposti [joulukampanja@metsapojat.fi](mailto:joulukampanja@metsapojat.fi)

puhelin Jesse 045 1711 323 Ville 045 3310 227

Kampanjasivusto [www.metsapojat.fi/joulukamppis](http://www.metsapojat.fi/joulukamppis)

## Perustiedot kampanjasta

### Mitä tuotteita myydään?

Metsäpojilla on tänä vuonna myynnissä kolme eri tuotetta kolmeen eri hintaan: adventtikalenteri 10€, joulukorttipussi 5€ sekä itsenäisyyspäiväkynttilät 7€.

**Adventtikalenterit (10€)** on Suomen laajuisesti myynnissä oleva tuote. Kalentereita on myyty Suomessa ensimmäisen kerran vuonna 1947, joten tänä vuonna on kalentereiden 75-vuotisjuhlavuosi. Kalenterin on tänä vuonna kuvittanut lastenkirjailija ja sarjakuvapiirtäjä Ninka Renttu. Kalenterilla on avainlipputunnus, eli se on valmistettu Suomessa. Kalenteri on painettu FSC-sertifioidulle kartongille. Kalenteri on tuotteista ainoa, jonka voi tilata itselleen myös suoraan verkosta [adventtikalenteri.fi](http://adventtikalenteri.fi).

**Joulukorttipussissa (5€)** on kuusi kappaletta Messukylän Metsäpoikien ja tyttöjen kuvittamia joulukortteja. Kortit on itse tuotettu jonka takia niissä on lippukunnalle hyvä kate.

**Itsenäisyyspäiväkynttiläpaketissa (7€)** on kaksi Suomessa valmistettua sinivalkoista itsenäisyyspäiväkynttilää. Kynttilät ovat malliltaan kruunukynttilöitä. Itsenäisyyspäiväkynttilöitä myyvät vain jotkin lippukunnat Tampereen alueella.



## Mitä palkintoja myyjille on tarjolla?

**Palkintokäytänteet ovat muuttuneet edellisvuodesta. Tänä vuonna yhdessä palkintokategoriassa on kalenterit ja toisessa kategoriassa kortit ja kynttilät.** Lisäksi tänä vuonna lippukunta tarjoaa myös ryhmäpalkintoja aktiivisille ryhmille!

### Yksilöpalkinnot - Adventtikalenterit

Ahkerat adventtikalenterimyyjät palkitaan tänäkin vuonna tonttumerkeillä, jonka voi ommella oman pariopaitansa hihaan. Merkit ovat joka vuosi hieman erilaisia. Näin omaa saavutustaan voi kantaa ylpeänä hihassaan vuodesta toiseen. Tonttumerkkejä on kolme:

- Perustason tonttumerkki, vähintään 12 myytyä kalenteria
- Hopeinen tonttumerkki, vähintään 50 myytyä kalenteria
- Kultainen tonttumerkki, vähintään 100 myytyä kalenteria

Tonttumerkkien lisäksi vähintään 20 kalenteria myyneille on luvassa tuotepalkinto: Heijastinvaljaat partiologolla

Lisäksi koko Hämeen Partiopiirin paras kalenterimyyjä saa 300€:n ostolahjakortin Scandinavian Outdoors –liikkeeseen. 2. ja 3. paras saa 100€:n ostolahjakortin. Kriteerinä on kalentereiden henkilökohtainen myyntimäärä.

Myös Metsäpojat palkitsee lisäksi eniten kalentereita myyneen myyjän omalla erikoispalkinnolla.

### Yksilöpalkinnot - Joulukortit sekä itsenäisyyspäiväkynttilät

Kalenteripalkinnot päättää Suomen Partiolaiset sekä Hämeen Partiopiiri. Korttien ja kynttilöiden palkinnot Metsäpojat päättää itse, siksi niissä on hieman enemmän valikoimaa. Alla olevassa taulukossa ovat myyntimäärät tarkoittavat kortteja ja kynttilöitä yhteensä. Esimerkiksi 10 tuotetta voi tarkoittaa 4 korttipussia ja 6 kynttiläpakettia. Kalentereita ei kuitenkaan tähän lukuun lasketa.

Kuvia palkinnoista löytyy MeMen verkkosivuilta (<http://www.metsapojat.fi/joulukamppis/>)

Myydyt tuotteet	Palkintovaihtoehdot
12 tuotetta	- 5€ Lahjakortti Pyynikin munkkikahvilaan
20 tuotetta	- 10€ Lahjakortti Pyynikin munkkikahvilaan - Teleskooppimakkaratikku
50 tuotetta	- Nalgene 1L juomapullo - Biwak Mikrokuituinen retkipyyhe - 20€ lahjakortti Scandinavian Outdoor Storeen



100 tuotetta	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Cocoon Mummy Liner, makuupussin sisäpussi</li> <li>- Pezl Tikka otsalamppu 350LM</li> <li>- 50€ lahjakortti Scandinavian Outdoor Storeen</li> </ul>
150 tuotetta	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mackenkenzie Riippumattosetti (riippumatto, hyttysverkko, tarppe ja hihnat)</li> <li>- Robens airimpact 38 ilmatäytteinen makuualusta</li> <li>- Victorinox Handyman monitoimityökalu</li> <li>- 90€ lahjakortti Scandinavian Outdoor Storeen</li> </ul>
MeMen eniten	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Eniten kynttilöitä ja kortteja myynyt palkitaan erikoispalkinnolla</li> </ul>

## Ryhmäpalkinnot - kaikki tuotteet

Haluamme tarjota myös aktiivisille ryhmille palkinnon. Tarjolla on pikkujoulut lippukunnan piikkiin joulukuun viimeisellä kerralla! Mittarina toimii keskimääräinen euromääräinen myynti ryhmäläistä kohden. Esimerkikkilaskelma:

Ryhmässä on kymmenen jäsentä. Ryhmän jäsenet ovat myyneet yhteensä 100 kalenteria, 100 korttipussia ja 100 kynttilää. Keskimääräinen euromääräinen myynti on:

$$(Kalenterit) 100 \times 10\text{€} + (Kortit) 100 \times 5\text{€} + (Kynttilät) 100 \times 6\text{€} / (Ryhmäläiset) 10 = 210\text{€}$$

Palkinnot:

- Pikkujoulut, keskimääräinen myynti yli 150€
  - Tarjolla vähän mehua, limpparia, sipsiä ja karkkeja
- Pikkujoulut premium, keskimääräinen myynti yli 300€
  - Tarjolla enemmän mehua, limpparia, sipsiä ja karkkeja
  - Lisäksi myös leivonnaisia
- Pikkujoulut pizzalla, Metsäpoikien keskimäärin eniten myynyt ryhmä
  - Tarjolla enemmän mehua, limpparia, sipsiä ja karkkeja
  - Lisäksi myös pizzaa ja leivonnaisia

Ryhmien keskimääräistä myynnin tilannetta voi tarkastella joulukampanjan nettisivuilta (<http://www.metsapojat.fi/joulukamppis/>)

## Verotuksesta

Verottajan uusien ohjeiden vuoksi joudumme ilmoittamaan verottajan tulorekisteriin riittävän arvokkaat tuotepalkinnot. Käytännössä, jos partiolainen myy yli 100 korttia ja kynttilää, joudumme tekemään ilmoituksen. Ilmoitusta varten tarvitsemme partiolaisen henkilötunnuksen. Messukylän Metsäpojat ei säilytä henkilötunnusta, vaan tuhoaa kaikki sen sisältävät viestit ja/tai dokumentit heti ilmoituksen jälkeen. Hämeen partiopiiri menettelee samoin, mikäli joku Metsäpojista voittaa yhden piirin parhaan myyjän palkinnoista.

## Kampanja aikataulu

Alla on karkea kampanja-aikataulu. Aikatauluun voi tulla muutoksia ja tarkennuksia, joista tiedotetaan kampanjan edetessä.

vko 41 10.10. alkaen	<p>Ensimmäiset tilatut tuotteet toimitetaan myyjille.</p> <p>Joulukampanjapäälliköt päivystävät lupauksenantotilaisuudessa 10.10. Messukylänkirkolla (Messukyänkatu 54) klo 18 alkaen.</p> <p><b>Myyntiin saa aloittaa sunnuntaina 15.10.</b></p>
vko 42 syysloma	<p>Joulukampanjapäälliköt päivystävät Messukylän srktalolla (Messukylänkatu 36) maanantaina 16.10. klo 18-19. Tule vapaasti kysymään kysymyksiä tai noutamaan tilauksia.</p> <p>Itsenäistä myyntiä. Syyslomalla ei lähtökohtaisesti ole viikkokokouksia, eikä tilauksia toimiteta, ellei erikseen muuta sovita.</p>
vko 43 23.10. alkaen	<p>Itsenäinen myynti jatkuu ja tilauksia toimitetaan normaaliin tapaan viikkokokouksiin.</p>
vko 44-45 30.10. alkaen	<p>Supermarket-myyntit pidetään todennäköisesti näillä viikoilla. Itsenäinen myynti ja tilausten toimitus jatkuu normaalisti.</p>
vko 47-48 21.11. alkaen	<p>Myyntitulojen tilitys ja myymättömien tuotteiden palautus. Myymättömät kalenterit on palautettava viimeistään 1.12.</p>
<b>vko 49</b> <b>5.12. alkaen</b>	<p>Myymättömät joulukortit ja itsenäisyyspäiväkynttilät palautetaan viimeistään 8.12. Myyntitulot on tilitettävä lippukunnalle viimeistään 8.12.</p>
vko 50 11.12. alkaen	<p>Vuoden viimeiset partiokokoukset ja pikkujoulut ahkerille ryhmille.</p>
Tammikuu 2023	<p>Yksilöpalkinnot jaetaan myyjille.</p>

# Tilaaminen ja myyminen

## Tuotteiden tilaaminen

Jokaisen henkilökohtainen joulukampanja alkaa myytävien tuotteiden tilaamisella. Tuotteita voi tilata itselleen myytäväksi verkkolomakkeella joulukampanjan verkkosivuilta <https://www.metsapojat.fi/joulukamppis>. Tilatut tuotteet toimitetaan seuraavaan viikkokokoukseen, ellei muuta sovita. **Huom! Emme voi taata kantovälinettä tuotteille, joten suosittelemme ottamaan oman kantovälineen.** Tilaathan tuotteet tilauslomakkeen kautta vähintään 3 vrk ennen kokousta. Muuten emme voi taata, että pystymme toimittamaan tuotteet toivottuun ajankohtaan. Tilauksen yhteydessä tilaaja vakuuttaa ottavansa vastuun myytävistä tuotteista ja lupaa kampanjan lopuksi tilittää myynnistä saadut tulot lippukunnalle sekä palauttaa myymättömät tuotteet ehjinä.

## Tilauuskäytännöistä

Uusien myyjien on hyvä aloittaa maltillisella tilausmäärällä. Esimerkiksi kymmenen kalenteria ja yhteensä kymmenen korttipussia ja kynttilää on hyvä aloitusmäärä. Näiden päälle kun myy muutaman tuotteen supermarketmyynneissä, on saanut jo itselleen perustason palkinnot. Jos kauppa käy hyvin ja haluat tähdätä parempiin palkintoihin, tuotteita voi tilata myytäväksi aina lisää! **Kaikki myymättömät tuotteet saa palauttaa kampanjan lopuksi.** Ei siis tarvitse kantaa huolta siitä saako kaiken myydyksi.

Täytämme lippukunnan varastoa aina sitä mukaa kun ne alkavat tyhjäntyä. Älä siis turhaan tilaa itsellesi lisää tuotteita myyntiin ennen kuin edelliset on myyty/vähissä. Jos kaikki tuotteet eivät tunnu menevän kaupaksi, palauta ne ajoissa, jotta emme tilaa tuotteita piiriltä turhaan lisää. Jos myyt ensimmäistä kertaa tai aikaisemmin et ole myynyt paljon, niin älä ala ahnehtia, vaan ota aluksi vähän, lisää saa aina! Mikäli kampanjan lopuksi lippukunnalle palautetaan paljon myymättömiä tuotteita, se heikentää varainhankintakampanjamme tulosta. Siksi pyydämme tilaamaan mahdollisimman tarkasti sen määrän, jonka realistisesti voi kuvitella itse myyvänsä.

## Tuotteiden myyminen

### Ovelta ovelle

Perinteisin tapa myydä tilaamia joulukampanjatuotteita on kiertää naapurustossa ovelta ovelle kaverin kanssa. Myyntitilanteessa reipas hymy ja ”Haluatko tukea paikallista lasten ja nuorten partiotoimintaa?” kantavat usein pitkälle.

Ajat muuttuvat ja käteisen käyttö on jäämässä vähemmälle. Metsäpoikien yhteismyynti tilaisuuksissa voi maksaa ostettuja tuotteita myös kortilla. Metsäpojilla on myös käytössä MobilePay MyShop maksualusta. Sovelluksen käyttäjät voivat ostaa tuotteita älypuhelimillaan. Myyjänä tarvitset ainoastaan saamasi henkilökohtaisen tunnusnumeron maksua varten, et edes omaa älypuhelinlaite. MobilePay maksuvaihtoehdosta voi mainita heti, jolloin perinteiset ”ei mulla oo käteistä” tilanteet voidaan välttää. Ensimmäisen tilauksen yhteydessä jokaiselle halukkaalle myyjälle MobilePay tunnus, jota myyjä saa halutessaan käyttää myyntitulojen vastaanottamiseen. Tällöin ei tarvitse

käsitellä käteistä rahaa. MobilePayn käytöstä on lisää ohjeita kampanjasivuilla <https://www.metsapojat.fi/joulukamppis>.

## Myynti supermarketilla

Metsäpojat järjestävät yhteismyyntitilaisuuksia, lähialueen supermarketilla joissa tuotteita myydään porukalla. Myyntiajoista tiedotetaan, kun ne on sovittu supermarketien kanssa.

Jokainen viikkotoiminnan ryhmän tulee yhteennäistä myyntikerroista myymään. Ryhmänjohtaja määrittelee päivän ja tarkan ajan. Kaikki myyntipäivät ovat avoimia kaikille Metsäpojille ja voit halutessasi osallistua kaikkiinkin. Marketissa riittää potentiaalisia asiakkaita ja lippukunta ottaa mukaan korttimaksupäätteen myynnin helpottamiseksi.

**Marketille ei saa tuoda itse tilaamia tuotteita.** Tällä tavoin hektinen ja toiminnantäyteinen markettimyynti saadaan pidettyä selkeänä. Lippukunta ottaa mukaan ison kasan tuotteita, joita marketilla myydään. Marketilla myydyt tuotteet lasketaan kuitenkin mukaan myyjän henkilökohtaiseen saldoon. Pelkällä aktiivisella markettimyynnilläkin voi siis kerätä itselleen hyvät palkinnot.

## Yritykset ja yhteisöt

Myyntimielessä kannattaa lähestyä myös yrityksiä ja yhteisöjä. Esimerkiksi vanhempien ja tuttavien työpaikoilla voi kysellä halukkuutta yhteistilaukseen. Tai ehkä yritys haluaa muistaa yhteistyökumppaneitaan partiolaisten joulukortein? Joulukampanjapäälliköiltä voi kysellä valmista materiaalia, jolla voi lähestyä yrityksiä.

## Verkossa

Kaukaisemmatkin sukulaiset ja kaverit voivat tukea Metsäpoikia adventtikalenteri.fi verkkokaupan kautta. Verkkokaupan kautta tilatessa tulee vain valita lippukunnaksi Messukylän Metsäpojat, jolloin myyntitulot tulevat oikeaan osoitteeseen. Verkkokaupasta voi ostaa vain adventtikalentereita, eikä verkkokaupan kautta myyntiä ole mahdollista kohdistaa yksittäiselle myyjälle.

<https://www.adventtikalenteri.fi/osta/lippukunta/messukylan-metsapojat-ry>

Verkosta voi myös löytää paikkoja, josta tuotteita voi fyysisesti käydä ostamassa.

Metsäpojat sekä muut lippukunnat merkisteävät osoitteeseen

<https://www.adventtikalenteri.fi/myyntipaikat/> myyntipaikkoja ja aikojaan.

## Käytännön ohjeita ja vinkkejä

### Kirjanpito

Metsäpojat pitää kampanjan aikana jatkuvaa kirjanpitoa. Pidä tarkasti myös itse kirjaa siitä, kuinka monta kappaletta mitään tuotetta olet ottanut myyntiin, ja myynyt. Varmista myös että olet kartalla missä rahat ovat ja että rahamäärä täsmää myytyjen tuotteiden määrään. Hukatut ja hajonneet tuotteet joudut itse korvaamaan! Joulukampanjapäälliköt jakavat tietoa lippukunnan kirjanpidosta säännöllisin väliajoin ja tietoa voi myös pyytää joulukampanjapäälliköiltä.

## Vinkkejä ovelta ovelle myyntiin

Myyntireissulle kannattaa ottaa mukaan kassi tai reppu, jossa tuotteita voi kuljettaa. Myös käteiselle rahalle kannattaa varata mukaan oma selkeä kuljetusväline, kuten lompakko, minigrip-pussi tai jokin kannellinen rasia. Myyntireissun jälkeen on hyvä hetki tarkistaa, että kaikki rahat ja tuotteet ovat tallella ja että oma kirjanpito täsmää.

Kello 20.00 jälkeen ei ole enää tarkoituksenmukaista myydä ovelta ovelle. Myöskään suuria rahamääriä ei kannata pitää taskuissa. Myynti on kivaa myös pareittain tai vanhemman ollessa mukana.

Mikäli ovelta ovelle myynti tuntuu ajatuksena hankalalta, kannattaa panostaa myyntitapahtumiin Supermarketilla. Näissä tilaisuuksissa ryhmänjohtajat ja joulukampanjapäälliköt ovat koko ajan paikalla.



## Kampanjan päätteeksi

### Myyttömiä tuotteiden palautukset

Kampanjan päätteeksi kaikki myymättömät tuotteet palautetaan lippukunnalle ja myyntitulot tilitetään lippukunnalle. Pidä kiinni palautusten ja tilitysten takarajoista. **Myyttömiä adventtikalenterit on palautettava lippukunnalle viimeistään torstaina 1.12. Myymättömät joulukortit ja kynttilät on palautettava viimeistään torstaina 8.12.** Kaikki myymättömät tuotteet kannattaa palauttaa jo 1.12. mennessä ellei myyntiä aio tosiasiallisesti jatkaa.

### Myyntitulojen tilittäminen lippukunnalle

Joulukampanjan myyntitulot on tilitettävä lippukunnalle viimeistään torstaina 8.12. Mikään ei estä hoitamasta tilityksiä jo aiemmin.

Lippukunta olettaa saavansa palauttamattomien tuotteiden arvojen edestä myyntituloja. Esimerkiksi:

*Erkki tilaa myytäväksi 10 kalenteria, 10 korttipakkausta ja 10 kynttiläpakettia. Hän palauttaa kampanjan päätteeksi 2 kalenteria ja 3 kynttiläpakettia. Lippukunnalle tilitetään  $10 \text{ €} \times 8 \text{ kalenteria} + 5 \text{ €} \times 10 \text{ korttipakkausta} + 6 \text{ €} \times 7 \text{ kynttiläpakettia} = 172 \text{ €}$*

Myydyistä tuotteista saadut rahat on helpointa tilittää suoraan lippukunnan tilille. Joulukampanjapäälliköt tiedottavat tilityskäytännestä kampanjan loppusuoralla.

Tuotteet voi halutessaan tilittää myös käteisellä tai kortilla. Käteis- ja kortti tilitykset ovat mahdollisia vain viikoilla 47 ja 48 (21.11.-2.12) ryhmien viikkokokouksissa. Mikäli tilitystapahtuu käteisellä, on käteiset tuotava selkeästi nimikoidussa muovipussissa tai kirjekuoressa.

## Tervetuloa tekemään Metsäpoikien kampanjaa!

Joulukampanjapäälliköt:

Jesse Kuohukivi, Ville Siltanen, Väinö Korkeamäki ja Rasmus Repo

sähköposti [joulukampanja@metsapojat.fi](mailto:joulukampanja@metsapojat.fi)

puhelin Jesse 045 1711 323 Ville 045 3310 227

Kampanjasivusto [www.metsapojat.fi/joulukamppis](http://www.metsapojat.fi/joulukamppis)

Ethän epäröi olla meihin yhteydessä, jos jokin askarruttaa.